

まだまだ広がるビジネスチャンスのご案内！

1. カーセンサー&Goonet 掲載車両の販売（業販）
2. 新車販売
3. 新車リース～法人向け&個人向け

※加盟金95000円にて上記の販売ノウハウも利用して頂けます！



カーセンサー & Goonet 掲載車両の販売(業販)も可能！

■「店頭価格」よりも安く買えてしまう方法です！！

カーセンサーや Goonet に掲載されている車の中に欲しい車があれば当社にご相談頂くだけでOK！当社がそのお車を保有する中古車販売店と直接交渉することで、加盟店は『業販価格(卸価格)』で仕入れることが可能になり、その結果お客様にもお安く販売することができる方法です。

業販とは？

実は中古車には同じ車でもユーザー向けの「店頭価格（小売価格）」と業者向けの「業販価格（卸価格）」の2つが存在します。

業者間での取引価格となる「業販価格（卸価格）」は、エンドユーザー向けの店頭価格よりも当然安い価格となりますので、お客様が欲しがっている他店の店頭在庫の車両を「業販価格」で仕入れて、そこに利益を乗せてエンドユーザーに販売する手法が「業販」と呼ばれるようになっています。

■カーセンサーと Goonet 掲載の膨大な車を自社在庫のように販売！

加盟店はお客様と一緒に、希望条件の車両を国内最大の中古車ポータル“カーセンサー”と“Goonet”で検索するだけのシンプルな商談が可能です！気になる車があれば、当社に問い合わせをしていただければ、業者向けの「業販価格」と車両の状態を加盟店にご報告いたします！



■ 価格だけでなく車両保証付き販売等、お客さまのメリットも拡大！

カーセンサーや Goonet の掲載車にはまったくの保証なしで、つまりノークレームで売られている車も多いのですが、オートプラザならそのような車にも「車両保証」をつけて販売することができます！つまり、掲載している店舗ではノークレーム販売でも、弊社の「業販システム」を利用して販売するとお客様も安心保証が利用できるという大きなメリットも提供できます！

注：車両保証には1万円～の保証費用が販売時に別途必要です。対象は12年以内12万キロ以内、修復暦無しの国産車となります。詳細は説明会にてご確認ください。

新車販売&カーリースの取り扱いのご案内

■ 加盟店の具体的な業務内容

お客様に対して新車の販売と新車リースも提案していただけます。

基本的には弊社に新車購入のお客様の情報を記載した“新車商談受付票”をファックスまたはメールにてご送信いただく形でお客様をご紹介して頂くだけでOKです。ご紹介いただいた後は弊社または仕入れルートから直接お客様に見積もり提案と商談を行います。

新車購入の際は、大変お得な「カーリース」の提案も可能ですので、法人向けのみならず「個人向けマイカーリース」も弊社からお客様に提案をさせていただきます。

■ 加盟店の収益

成約に至った場合に加盟店に3万円～10万円（リースでの成約の場合3万円～20万円）を紹介手数料として加盟店にお支払いたします。登録・納車などもお客様の最寄りの新車ディーラー等が行います。

■ 個人向けマイカーリースの特徴とメリット

簡単

全メーカー全車種を取り扱っております。ディーラー回りの手間が不要で乗りたい車を選ぶだけです。（外車とレクサスの一部車種で対応できない場合があります。）

手軽

頭金不要！登録時の諸費用も含まれるので予め決まった額をお支払いすればOKです。（ボーナス併用支払いもお取り扱い可能です）

安心

リース期間満了時は、新車に入替、延長（再リース）、返却、残価で買取の4つから選べますので安心です。

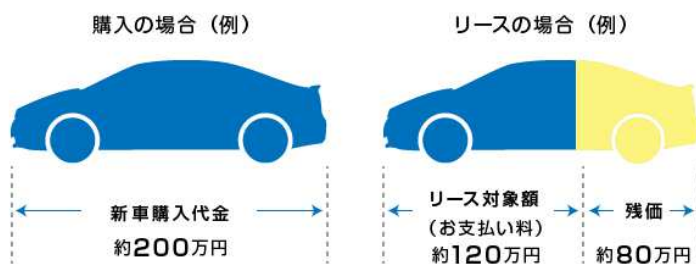
便利

自分好みの契約ができます。メンテナンスなしのプラン、タイヤ交換などを含まれるメンテナンス契約など自由にお選びいただけます。

メリット1 月々楽々お支払い

リース満了時の下取り予想価格（残価）分は支払い不要となるため月々のお支払い額を抑えることができます。リース期間も3年から7年までご希望に合わせて柔軟に選ぶことができます。

新車価格－リース満了時の下取り予想価格（残価）＝リース対象額



※リースに類似した形のローンに「残価設定型オートローン」がありますが、リースの方が料率が低いので支払額を更に楽々にできます。

メリット2 リース期間の終了後の対応も柔軟に選べます

カーリースならリース期間終了時のライフスタイルの変化にスムーズに対応できます。



メリット3 リース料金には期間中の税金や車検代も含まれるので安心

新車ローンで購入すると、

1. 購入時に頭金や諸費用など、まとまったお金が必要
2. 毎年5月頃に自動車税の支払が・・・
3. 3年たったら車検がやってくる



マイカーリースなら!

1. スタートから満了まで支出は一定
2. 毎年の自動車税や車検時の突発的な支出もない



マイカーリースと購入（ローン）の比較

	マイカーリースの場合	購入（ローン）の場合
車両値引き	大量購入に基づいた 有利な値引き	お客さまご自身で個別に交渉
頭金	原則不要 （設定も可）	必要となるケースが多い
期間内の自動車税 期間内の車検費用※	リース料に含まれる	別途支払う
車種やグレード、付属品、オプション等	自由に選べる	自由に選べる

※期間内の車検費用をリース料から外すことも可能です。

※中古車のマイカーリース販売も対応できますが、新車と異なり中古車の場合は車両の仕入れ代金を加盟店が立て替える必要がありますので、現実的に取り扱える方は少数となります。