

※新車の取り扱いについてのご案内※

■新車販売時の具体的な業務内容

追加費用の必要なく、お客様に対して新車も提案していただけます。基本的には弊社に新車購入のお客様の情報を記載した“新車商談受付票”をファックスまたはメールにてご送信いただく形でお客様をご紹介して頂くだけでOKです。ご紹介いただいた後は、弊社にて各仕入ルートと交渉し、弊社または仕入れルートから直接お客様に見積もり提案、商談を行います。成約に至った場合に加盟店に3万円～10万円を紹介手数料としてお支払いいたします。登録・納車などもお客様の最寄りの新車ディーラー等が行います。

■収益

1台あたり3万円～10万円を紹介料としてお支払いいたします。

■新車販売に関するよくある質問

Q.1 扱えないメーカーはあるのか？

A.1 レクサスと外車は残念ながら扱えません。それ以外の国産乗用車、軽自動車、トラック等は扱えます。

Q.2 どこよりも安く新車が買えるのか？

A.2 どこよりも安く弊社が提案できる場合もありますが、残念ながらお客様が直接新車ディーラーから取った見積もりと変わらないという場合もあります。

Q.3 紹介料の3万円～10万円は新車の金額によって決まるのか？

A.3 いいえ、高級車でも3万円の場合もあれば比較的安いコンパクトカーで10万円となる場合もあり、ケースバイケースです。同じ車でも数年後にモデル末期に近くなると紹介料が大きくもらえる場合もあります。

Q.4 お客様にデメリットはないのか？

A.4 特にありません。通常通り新車保証とお客様最寄りの新車ディーラーでの定期点検なども受けることができます。

Q.5 新車の購入の際にローンの利用は可能か？

A.5 はい、可能です。ディーラー系のローンや銀行系ローンなどすべて利用できます。詳細は商談の際に弊社または仕入れ元がお客様に対応しますので、加盟店はお客様がローン希望しても特に業務が増えるわけでもありません。

Q.6 新車の販売で3万円～10万円以上を儲けることはできないのか？

A.6 新車の販売では紹介料として3万円～10万円までとなりますので、他の方法としては新車同然となる登録済みの“未使用車”を販売する方法があります。業者専用のオートオークションには特定の車種などは大量に“未使用車”が出品されていますので、それらを「オークション代行販売」すれば3万円～10万円以上儲けることが可能です。また、走行1万km以内の「新古車」が見つかる車の場合は、さらに利益が大きく狙える場合もあります。未使用車・新古車ともに市場での人気弱い車などは、新車からの値落ち幅が大変大きいので利益が取りやすく、お客様も新車を買うよりもはるかにお得になるケースがあります。新車が欲しいというお客様をすぐに弊社に紹介する前に、車の売買の基本となる“オートオークション情報”も確認しておすすめの購入方法をお客様に提案することが大切となります。